

日程: **2022年4月22日(金)**

16:00-17:00

※申込締切: 2022年4月21日AM中

会場: オンライン開催 (Microsoft teams)
※お申込いただいた方に参加用のURLをお送りします

お申込先: 以下QRコードよりお申込み下さい



※メールでのお申込みも可能です
「学部・氏名」と説明会参加希望の旨を以下アドレスまでご連絡下さい
申込先: yukiko.kawai@bridgestone.com
採用担当: 川井 宛

私たちは世界の
ブリヂストングループの中核を担う
国内No.1のセールスカンパニー



対象学年/学部・学科

2023年卒業予定の方/全学部全学科

募集職種

営業職(ルートセールス/BtoB) **事務職**(営業所内での事務作業など)

私たちのミッションは、ブリヂストンタイヤの優れた性能や高い安全性をお客様に伝えることによりブリヂストンのファンを増やし、日本全国のドライバーの安全・安心のカーライフを支えることです。営業職は単にお客様に商品を販売・納品するだけでなく、お客様の業績を伸ばすことを目的とした提案型営業を行っています。

勤務地

全国※勤務地の希望を考慮いたします

当社は日本全国に広がる8つの販売エリアを29の地区本部に分け、地域、季節により異なる多様な商品ニーズにフレキシブルに対応しています。さらに全国に約280以上ある営業所より、各地のお客様にスピーディーかつ、きめ細やかな販売支援とサービス提供を行っています。全国で活躍する約3,600人の仲間の多くは、なじみのある地元で地域のお客様を支え、高い信頼を獲得しています。可能な限り希望地域での配属を考慮しており(県単位)、都市部だけでなく地域で活躍いただける方も積極採用しています。

本社所在地／東京都中央区京橋3丁目1番1号 東京スクエアガーデン 20F
事業内容／自動車タイヤ・関連用品の販売